



dott. Angelo Buscaglia

# Presentazione della strategia

Strategie Vincenti per Ridurre i Costi e Moltiplicare il Fatturato





dott. Angelo Buscaglia

# Programma\*

Riduzione dei Costi e Crescita del Fatturato: La Soluzione su Misura

- Riepilogo generale
- A che punto siamo ora
- Analisi del settore
- Analisi SWOT
- Analisi della concorrenza
- Rapporto sui trend
- Problemi e soluzioni proposte
- Obiettivi per il futuro
- Piano strategico
- Indicatori chiave di prestazione
- Prospettive finanziarie
- Lavagna
- Brainstorming
- Inserimento operativo sotto copertura

\*Estratto di esempio di progetto per massimizzare il Fatturato e Ridurre i Costi: La Mia Specializzazione al Tuo Servizio!

**Soluzioni dall'Interno: Come Trasformo le Aziende Operando Sotto Copertura**  
assorbono 3/4 del programma:

- teoria  
+ pratica

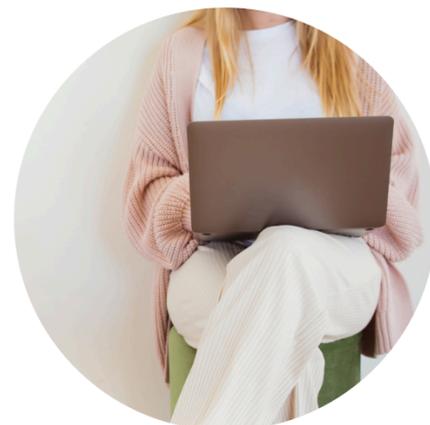




dott. Angelo Buscaglia

# Riepilogo generale

**Più Profitti, Meno Sprechi: Il Metodo per  
Trasformare la Tua Azienda**



## **Il Mio Metodo? Operare dall'Interno per il Successo del Tuo Business**

Il mio metodo consiste nell'entrare direttamente nelle dinamiche quotidiane dell'azienda, assumendo un ruolo operativo sotto copertura. Questo approccio mi permette di osservare da vicino i processi, le relazioni e le inefficienze, senza interferenze esterne o percezioni distorte.

Attraverso questa esperienza diretta:

- Identifico i costi superflui e le aree di inefficienza.
- Studio le potenzialità inespresse per incrementare il fatturato.
- Progetto soluzioni pratiche e personalizzate, direttamente applicabili.
- Lavoro fianco a fianco con l'imprenditore per implementare i cambiamenti necessari, garantendo risultati concreti.



È un intervento discreto, mirato e focalizzato sul raggiungimento degli obiettivi, sempre a vantaggio dell'imprenditore e della crescita del business.

# Le mie opzioni di compenso



## Costo fisso

Un compenso predefinito e trasparente per l'intera durata del progetto.  
Ideale per chi desidera pianificare con chiarezza i costi dell'intervento.



## Costo fisso + Success Fee

Una combinazione di un compenso base ridotto e una percentuale sui risultati ottenuti.  
Perfetto per chi cerca un partner incentivato al raggiungimento degli obiettivi.



## Partecipazione agli utili + Rimborso spese

Una formula di partnership a lungo termine con rimborso delle spese operative e una percentuale sugli utili generati (simile a un modello di stock option).  
Ideale per progetti ad alto potenziale.



dott. Angelo Buscaglia

**Ogni azienda è unica, e così lo sono le mie proposte di compenso. Insieme possiamo definire il modello più adatto ai tuoi obiettivi e alla tua struttura aziendale**

<b>OPZIONE</b>	<b>DETTAGLIO</b>	<b>ESEMPIO</b>	<b>IDEALE PR CHI..</b>
<b>Costo fisso</b>	Un compenso fisso e chiaro	"Un importo chiaro e predeterminato, ad esempio 5.000 € per un progetto di 3 mesi."	Vuole pianificare con certezza.
<b>Costo fisso + Success Fee</b>	Base iniziale + % sui risultati ottenuti	"3.000 € iniziali + il 5% sull'aumento del fatturato generato."	Cerca un partner orientato ai risultati.
<b>Partecipazione agli utili</b>	Rimborso spese + % sugli utili (stock option)	"Rimborso delle spese sostenute durante l'intervento + il 10% degli utili generati dal progetto."	Vuole costruire una collaborazione duratura.

**Ti piace questo esempio? E' senza obblighi di continuità e senza rischi da "dipendenza".  
Contattami per discutere quale modello sia più adatto al tuo progetto e garantire risultati concreti!**





dott. Angelo Buscaglia

Vuoi trasformare la tua azienda e ottenere risultati concreti?

Scopri come posso aiutarti a ridurre i costi e massimizzare il fatturato, con un intervento discreto e personalizzato, studiato sulle tue reali esigenze.

**Contattami oggi per valutare senza impegno la tua necessità e per iniziare il cambiamento che fa la differenza!**

### E-mail

info@angelobuscaglia.it

---

### Social media

[www.angelobuscaglia.it](http://www.angelobuscaglia.it)

---

### Telefono

+ 39 346 7117447